# Lessons learnt from the Mainova case

### *Topic: Organization of support to DHC operators*

IIt is essential to have a dedicated kick-off workshop with the operator aiming at an identification of his support need and a clear definition of the support cooperation. The support cooperation shall be well planned with rights and duties on both sides. Delivered outputs and expectations should be clear at the beginning. A regular exchange on the activities and intermediate results improves the quality of the results.

### *Topic: Use of a tool for negotiating with potential waste heat suppliers*

Although companies themselves have very detailed methods for assessing the economic viability of investments, they consider a tool that allows for a neutral, transparent and mutual assessment of the cost-effectiveness of waste heat use to be very useful in negotiations.

### *From the D3.2 fact sheet:*

Lessons learnt and recommendations
Collection:

- The aspects included in the tool often fit very well with the needs of the operators developing a DC waste heat recovery.
- The value / potential price for waste heat in district heating is not straight forward to assess and depends on a number of factors

For the integration of waste heat into existing district heating systems usually a heat pump is needed to lift the temperature level; the availability of the necessary electricity grid capacity is a precondition for waste heat integration in these cases

# Erkenntnisse aus dem Fall Mainova

### *Thema: Organisation der Unterstützung für Fernwärmebetreiber*

Es ist unerlässlich, einen speziellen Kick-off-Workshop mit dem Betreiber durchzuführen, um dessen Unterstützungsbedarf zu ermitteln und die Zusammenarbeit im Bereich der Unterstützung klar zu definieren. Die Zusammenarbeit im Bereich der Unterstützung muss gut geplant sein und die Rechte und Pflichten beider Seiten festlegen. Die zu erbringenden Leistungen und Erwartungen sollten von Anfang an klar sein. Ein regelmäßiger Austausch über die Aktivitäten und Zwischenergebnisse verbessert die Qualität der Ergebnisse.

### *Thema: Einsatz eines Tools für Verhandlungen mit potenziellen Abwärmelieferanten*

Obwohl die Unternehmen selbst über sehr detaillierte Methoden zur Bewertung der Wirtschaftlichkeit von Investitionen verfügen, halten sie ein Tool, das eine neutrale, transparente und gegenseitige Bewertung der Kosteneffizienz der Abwärmenutzung ermöglicht, für sehr nützlich bei Verhandlungen.

### *Aus dem D3.2-Factsheet:*

Erfahrungen und Empfehlungen
Sammlung:

- Die im Tool enthaltenen Aspekte entsprechen oft sehr gut den Bedürfnissen der Betreiber, die eine Abwärmerückgewinnung für Fernwärme entwickeln.
- Der Wert bzw. der potenzielle Preis von Abwärme in Fernwärmesystemen lässt sich nicht ohne Weiteres einschätzen und hängt von einer Reihe von Faktoren ab.

Für die Einbindung von Abwärme in bestehende Fernwärmesysteme ist in der Regel eine Wärmepumpe erforderlich, um das Temperaturniveau anzuheben; die Verfügbarkeit der notwendigen Stromnetzkapazität ist in diesen Fällen eine Voraussetzung für die Einbindung von Abwärme.